



金斗云

## 珠宝门店SaaS管理系统

武汉宝谷之宝网络科技有限公司CEO 庞明宇

# 我们是谁？

中国地质大学校友创业团队，专注珠宝行业信息服务。



CTO 谈超

中国地质大学信息工程硕士

7年互联网项目开发经验

从在校期间连续创业至今



CEO 庞明宇

中国地质大学经济学本科

3年知名快消品市场管理经验

12年珠宝零售从业经验



COO 孙伟

中国地质大学珠宝鉴定本科

10年知名珠宝品牌运营经验

15年珠宝零售从业经验

# 珠宝门店知多少？

## 市场规模很大

全国共有**15万家**  
实体珠宝店，年  
零售总额**7000亿**

## 信息系统很差

只有**15%-20%**的  
门店有管理系统，  
且缺乏系统应用能  
力

## 市场竞争倒逼

市场**竞争环境**和**消  
费观念**的变化使门  
店部署系统、用好  
系统成为趋势

## 垂直细分才行

珠宝零售有“**非标、  
低频、回收**”的特  
殊性，其他行业的  
管理系统很难渗透

# 珠宝门店信息化的痛点

## 系统不够好

市场上的管理  
系统普遍老旧，  
无法满足门店  
的需求。

## 买了不会用

门店的系统应用  
能力弱，需要在  
业务场景中进行  
运营指导。

# 我们想做什么？



# 我们怎么做？



# 典型案例：周大生珠宝

山西省大同市总代理，共9家门店

使用前	系统赋能	使用后
单机版库存管理系统	全面部署 金斗云系统  搭建会员系统  搭建配货模型  策划执行营销活动	全场景覆盖的SaaS系统
2万会员资料，无会员体系		召回老会员1.7万，新会员注册1.1万， 会员年复购占总销售31%
库销比大于6		库销比小于5
传统线下促销		在线营销活动参与人数1W+，线 下转化率大于20%
人均日销售额1400元		人均日销售额1600元

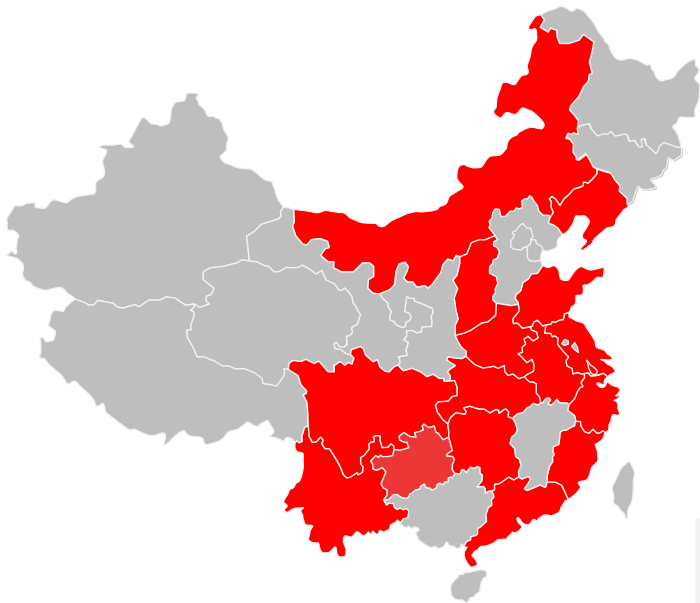
# 我们的业绩

2019年9月上线以来

**125**次大小迭代，**0**重大故障，**204**家签约门店，**100%**次年续费率

2020年营收总计200万元，其中**系统年费**100万元，**客户定制**50万元  
**咨询服务**45万元，**流水抽佣**5万元

客户分布粤、沪、云、贵、川、渝、鄂、湘、苏、浙、皖等**17**个省市



周大生  
CHOW TAI SENG



老庙

周大福  
CHOW TAI FOOK



六福珠寶  
LUKFOOK JEWELLERY

金至尊  
3D-GOLD





# 我们如何获客推广？

## 培训会销

开展线上线下培训  
200余场，累计参与人数2400+

## 地推拜访

拜访客户60余家，  
单个客户最多拜访  
过10余次

## 好评推荐

全力服务好每一个  
客户，客户转介绍  
的门店22家

## 工具引流

产品矩阵中的轻量化  
化工具转化门店  
14家



# 竞品分析

	客户规模	系统特征	数据能力	运营服务	客户黏性
传统竞品	上线10年以上 门店1000-8000家	功能繁杂，没有迭代 学习成本高	数据维度少，标准化低，无挖掘价值	无运营服务	难以满足客户需求 客户弃用率高
现代竞品	上线时间5年左右 门店500-2000家	功能较清晰 偶尔迭代	数据维度少，标准化低，无挖掘价值	很少的运营服务	系统应用效果差 客户续费率低
金斗云	上线2年 门店200家	功能清晰 高频迭代，简单易学	数据维度多，高度标准化，扩展性强	远程+到店运营服务 服务维度全面	持续的产品迭代和运营服务，续费率高

# 近期计划及融资需求

近12个月  
计划

门店数量  
达到400家

年营收  
达到400万元

上线  
增值数据服务

融资需求

500万元

15%股权

建立销售团队  
持续研发

联系方式

庞明宇

18607128880



# 批小喵

流通行业的私域营销解决方案

轻松提高批发商的线上销售额

武汉奇妙物语科技有限公司 CEO 吴敏

## 我们是谁？ 做过生鲜批发数字化服务SaaS的核心团队



### CEO 吴敏

北邮计算机学士学位。

原菜小秘CEO、36氪CTO。

创办了菜小秘，已服务6000多家生鲜批发商户，菜小秘已是垂直赛道Top1。



### CTO 江建元

中南财经学士学位，

菜小秘架构师，

专攻AI+NLP技术



### CMO 叶煜

湖北大学学士学位，

原美团、果小美、

菜小秘、销售总监。



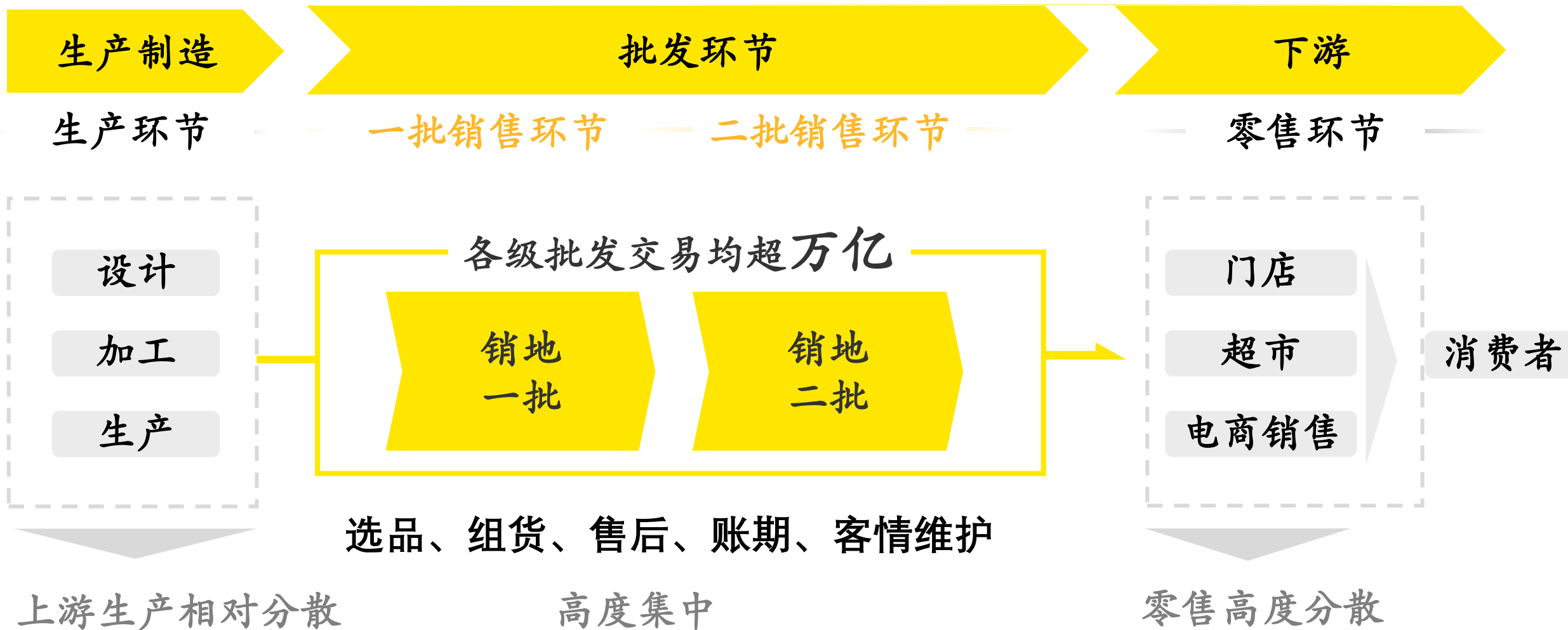
### CPO 文习爽

武科大计算机本

科，菜小秘Saas

业务产品负责人。

# 我们积累的行业经验? 对批发行业运营的深度了解



- 流通环节现金流巨大
- 批发环节专业要求强

# 积累的经验与核心技术（续1） 批发销售运营技术的积累

简单的单元动作，让销售运营动作轻松落地：

1. 拆解优秀的运营方式；
2. 打造成一个个简单的运营动作；
3. 任务跟踪与反馈



## 积累的经验与核心技术（续2） 对生鲜流通品牌的孵化有丰富沉淀

孵化的流通品牌包括：



汉南甜玉米



随州猪小黑



多宝萝卜



广水胭脂红

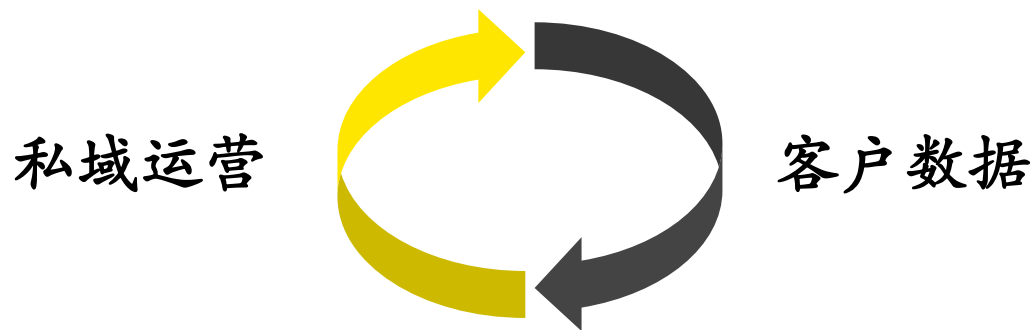


宣恩白柚



宣恩黄金梨

基于B2B的私域运营与客户数据闭环



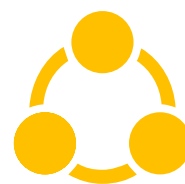
- 精准化的客户管理与流量打造
- 深度感知客户喜好



# 我们想做什么？



运营



技术



服装行业

把运营和技术能力**移植到服装批发行业**

- 现成的品牌孵化及运营方案
- 现成的技术解决方案
- 现成的行业---销售模式一致

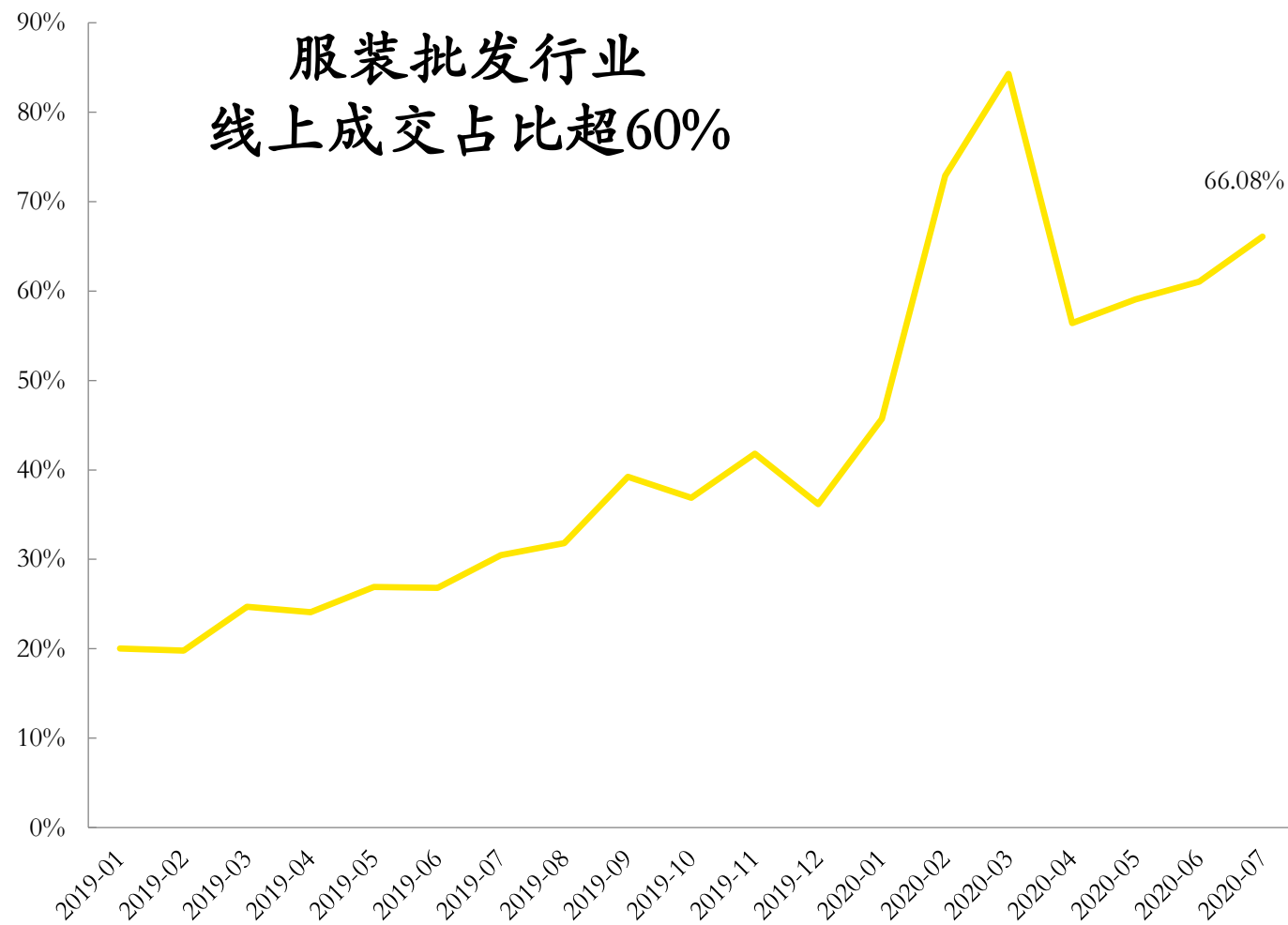
# 服装批发行业的痛点? 服装批发商户坐商销售策略面临巨大的瓶颈

## 后疫情时代的批发业态:

1. 60%以上的线下客流**流失**。

线下销售效率迟滞;

2. 缺乏系统化运营能力和内容生产能力, 线上营销效率低下。



# 我们是如何解决？运营技术沉淀+生成“好内容”的AI引擎

## AI赋能，聚力打造IP店设

### 1. 行业AI智能文案生成引擎：

智能文案赋能沟通话术与朋友圈和商品营销；

### 2. 智能短视频生成引擎：

火山引擎快速的生成营销短视频内容



# 我们搭建的整个服务架构和体系

## 批小喵-AI+SCRM打造流通行业私域销售解决方案

### 销售SOP SCRM

销售体系搭建

销售任务跟踪

客户与数据体系

多渠道触达引流

精细化客户运营

销售风控质检

辅助客户沟通

### AI赋能

智能话术库

智能朋友圈

营销短视频

智能客户分层

### 新批零工具

商品上线

店铺上线

客户数据上线

销售管理上线

销售行为上线

# 典型案例：随州一诺原创女装

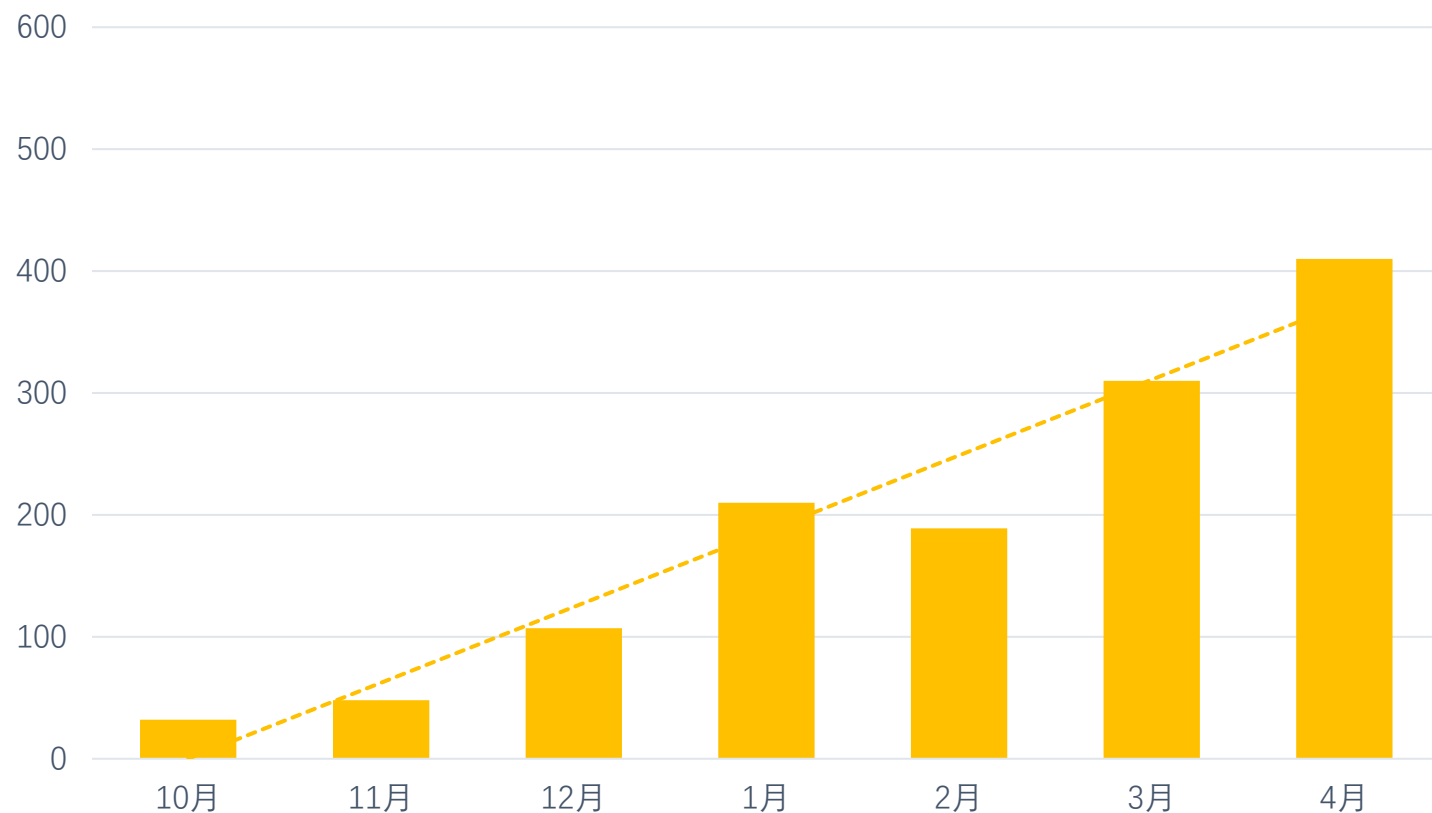
使用批小喵期间：

私域交易额**一个月**时间新增

**100多万元**

利润率**新增325%**

积累私域客户**33万人**



# 上线一个半月，我们获得了哪些成绩？

客单价**6000元**

签约**19家**服装批发品牌商

+

**22家**武汉客厅茶叶批发商

我们实现营收超过**20万元**



# 竞品分析

微商分销类产品

很难契合服装批发B2B交易模式

SCRM工具

工具过于依赖用户本身的运营能力

行业进销存软件

难起到很好的助力营销的作用

## 批小喵的优点：

1. 精细化的私域运营SOP模式
2. 生成“好内容”的机器学习算法
3. 专注于流通行业的精细化的流量打造模式+深度感知客户行为

批小喵是为垂直行业而生的B2B销售运营解决方案

## 下一步计划



今年3月，已完成种子轮融资100万元；

1. 在服装批发签约客户数上，2021年完成200家商户品牌的签约；

2. 将商业模式拓展至茶叶市场，为更多的流通商户赋能

天使轮拟融资300万元，出让10%股份



谢谢观赏

欢迎联系我们



吴敏 18888801638



# 前衍化学平台

## 精细化工界“工品优选”平台

CEO 田红玲

前衍化学科技（武汉）有限公司

# 我们是谁-- 精细化工行业深耕者



创始人：田红玲

- 精细化工行业13年创业经验
- 对定制合成、研发生产、外贸销售有深刻了解
- 率领销售小组连续十年每年盈利超四百万



联创：柯贤训

- 化工行业13年创业经验
- 曾就职东阳光药业、上海彩迩文生化，上海特化，负责研发与工艺
- 擅长选品与工艺开发，曾开发年利润超两千万的项目



IT负责人：付海安

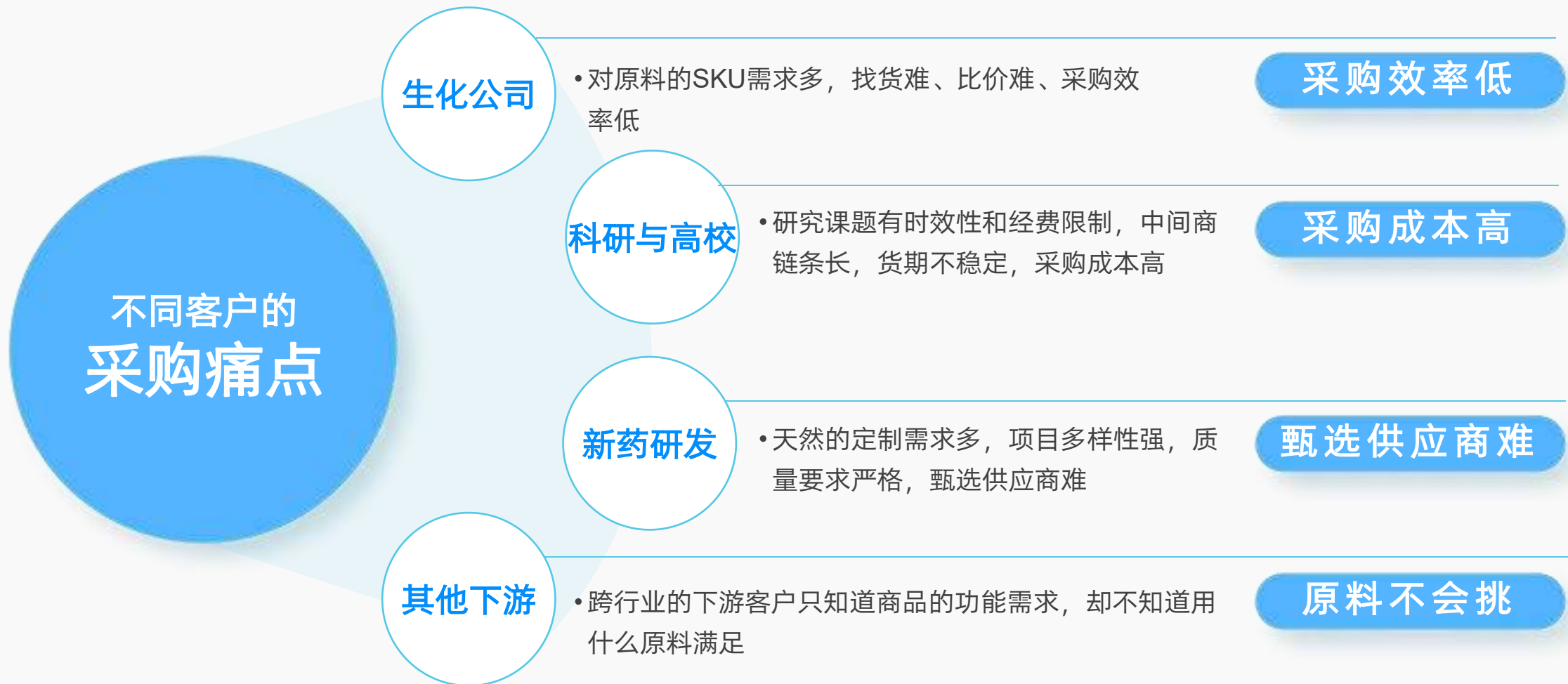
- 15年互联网产品开发经验
- 擅长C++,Go,PHP,JAVA等语言
- 运维过千万级别用户、百万级大型高发系统开发



市场开发：兰存伟

- 资深化工平台市场开发者
- 曾就职网化商城任高级BD
- 从0资源做到月订单过万

# 我们发现了什么



# 我们想做什么--搭建一站式平台解决方案



## 一站配齐所有原料

- ▶ 平台SKU超百万，询盘报价率90%+



## 推荐最优报价

- ▶ 货源优选，报价快速匹配，采购成本降低30%+



## 放心交易

- ▶ 供应商标签化、甄选容易，交付满意率95%+

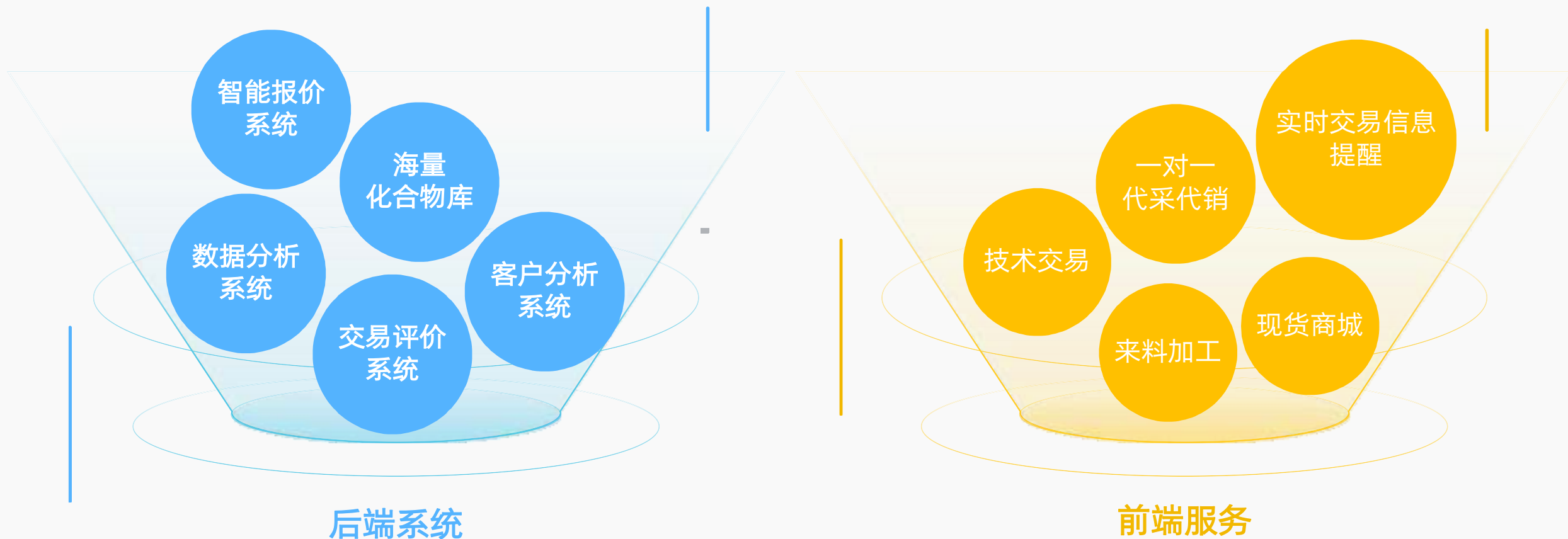


## 技术支持

- ▶ 根据商品功能，推荐好用原料，单品复购率70%+



# 我们怎么做的



前衍化学平台



# 我们做得如何--用户评价 (9000多条)

中科院化学研究所 (客户)

柯先生



“同事推荐了这个平台，原本用来查化合物的资料，没想到还可以在线购买，简直太方便了！”

上海皓伯化工 (供应商)

帅总



“上传了99个产品，很快就产生了52次订单，比某些付费平台还厉害，前衍做得非常棒！”

扬子江药业 (采购员)

小贾



“简单好用！负责服务我的小张助理非常懂行，帮我分担了很多工作，提高了效率，哈哈哈，希望前衍越做越好！”

# 我们做得如何--年交易增速50%+



2019年交易额

>1700万元

- 企业用户接近一万
- 买家占比30%
- 跑通交易模型
- 毛利130万+

2020年交易额

>3300万元

- 企业用户过两万
- 买家占比48%
- 客户复购率大于50%
- 毛利超300万

2021年交易额

>5000万元

- 企业用户过三万
- SKU近百万
- 半年交易额近2600万，年底预计超5000万
- 成立研发中心和选品团队，年底开始为研产优势供应链做布局



# 我们有何与众不同



## 代表网站



## 竞品模式

化学试剂品牌的集合商城

与工厂合作联营

大宗化工产品的综合电商

专注于工业添加剂细分领域

## 我们的竞争策略

覆盖了从化学试剂到生态型原料的全品类产品的生命周期

与原厂合作联营成熟产品+与研发公司合作研产高潜力产品

精细化工原料附加值更高，毛利更高

精细化学品+专用化学品，SKU更丰富

我们的竞争优势：化工专业助手、原料价低质优、订单及时交付、全程服务跟踪。

# 我们还想做什么--商业模式



2019年-2021年

2021年-2023年

2023年--



## 交易服务

解决用户不同场景下的交易  
痛点

关键指标：  
用户规模、交易规模



## 赋能研产

成立选品团队，与不同类型的  
研发公司合作研产，精选品类  
深度介入全产业链

关键指标：  
成交品类、客户复购率



## 国际站

系统化的解决方案：  
前衍研选、定制合成库、供应  
商金融、云仓库、

关键指标：  
单品类交易规模、产品利润

# 我们还想做什么--12个月目标

下阶段目标

## 扩大平台规模

交易规模

2亿+

用户规模

5万+

交易毛利

2000万+

## 孵化五个高价值单品

生产利润

2000万+



规划	成本预算
团队新增25人	管理成本260万
增加推广渠道	运营成本250万
增加品类运营	
2022年6月前完成研发与投产	建设投入200万
	研产成本290万

# 我们还想做什么--融资需求



前行化学科技，让化学品的买卖更方便！



# 字节码科技

- 物联网应用开发引擎

武汉市字节码科技有限公司 创始人 **王喆** (海归)

# 我们是谁



**CEO 王喆**

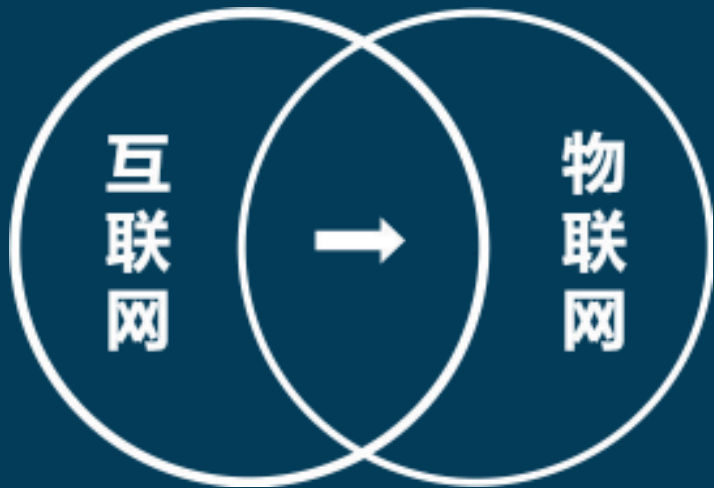
- 2007-2011 爱尔兰卡洛理工，本科
- 2011-2012 英国莱斯特大学，硕士
- 2012-2015 **Forest Rock公司，霍尼韦尔 Tridium系统高级开发工程师**
- 2015-2017 武汉深之度科技，国产操作系统核心开发骨干
- 2017-至今 自主创业



**CTO 丁江锋**

- 2007-2011 成都理工大学，本科
- 2011-2013 光谷奥源 算法工程师
- 2014-2018 武汉深之度 操作系统项目主管
- 2019-2020 迎风聚智 技术总监
- deepin 操作系统核心开发者
- EVM核心创作者

# 我们想做什么



打造一款面向高级编程语言的嵌入式虚拟机

Embedded Virtual Machine, 简称**EVM**

打破物联网和互联网人才边界

为物联网企业和开发者提供全新的开发模式

降低物联网开发门槛, 极速提升开发效率

提供物联网的开发标准, 实现行业应用生态统一

# 我们还想做什么



安卓生态

Java虚拟机

物联网生态

EVM虚拟机

## 移动互联网

安卓 APP

Java 虚拟机

Android OS

ARM

## 物联网

IOT APP

EVM 虚拟机

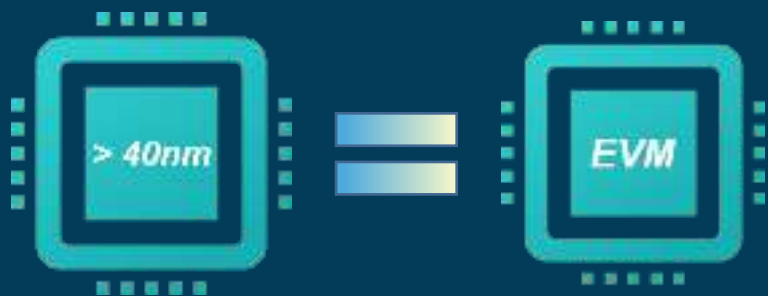
RTOS

MCU

# 物联网领域的“安卓”



# 我们如何入手



受限光刻机技术，40nm级芯片将是重点

40nm级的芯片无法运行安卓系统

提供类安卓解决方案，聚焦40nm级的芯片

快速打造开发者应用生态

形成知识产权和技术壁垒

# 我们如何实现

产品

物联网  
虚拟机

物联网  
小程序

物联网  
浏览器

物联网  
应用商店

赋能

市场

1

物联网平台运营商

2

智能硬件方案商

3

芯片厂商

# 竞品分析

## 国际领先

性能排名领先，唯一支持多语言的超轻量物联网虚拟机

## 完全自主

不用担心“卡脖子”问题，完全自主研发

## 生态丰富

支持多种语言，拥有全技术栈开发者支撑

特性	jerryscript	micropython	EVM
编程语言	一种	一种	多种语言
性能	良	良	优
内存安全	有碎片	有碎片	无碎片
稳定性	良	良	良
商业模式	开源	开源	开源 + 企业版

# 应用案例

## Cat1 4G儿童手表

非安卓系统 (RTOS)  
手表增加应用商店功能  
web技术开发手表应用  
更多的互联网厂商加入  
具备更大的运营价值



# 合作伙伴

## 合同客户

广州建友物联

武汉深之度

## 正在洽谈客户

中国移动OneOS

杭州妙联

意法半导体

迪沃智能

弘电智能

## 未来客户

小米

vivo

百度

360

更多。。。

# 目标场景

## 所有 **带屏** 的物联网智能终端设备



# 第一年目标

500万-1000万台装机量

营收超过300万元

王喆



# 融资需求

500万元  
(10%)



## 技术研发

基于evm构建生态，面向行业提供全栈解决方案



## 方案推广

搭建市场团队，获取更多行业客户



---

# 布雷斯塔智能吊舱

深圳市布雷斯塔科技有限公司创始人/CEO 苏蓉



# 我们是谁-从业十年的华科校友团队



苏蓉  
CEO  
华中科技大学02级电子系学士  
北京工业大学微电子学硕士

中兴通讯 高级研发工程师  
互联网O2O公司 联合创始人  
智能硬件设备公司 产品总监

带领团队获得第22届中国国际高新技术成果交易会“优秀产品奖”和“优秀展示奖”

龚大年  
联合创始人&CMO  
华中科技大学02级电子系学士  
北京大学信科微电子学硕士

P&G中国 高级经理  
明略科技集团 销售总监  
智能硬件设备公司 销售副总

获得P&G财年白金奖  
从0拓展并签订多个行业龙头金单客户  
拥有航天，中航多家无人机客户资源

林良敏  
技术总监  
北京大学信科微电子学硕士

中兴通讯软件开发工程师  
墨麟科技技术总监  
中信银行信用卡中心架构师  
腾讯公司资深技术专家

三项专利

郁伟  
COO  
16年互联网公司运营管理经验

多玩网络 副总监  
深圳新动 副总监  
凯撒文化 副总裁

主持多款年流水数十亿互联网产品  
发行及运营  
负责公司战略规划以及产品、市场、商务等多部门的管理工作

## 我们是谁-专家顾问团队



赵琮  
芯片解决方案顾问  
华中科技大学电子系

深圳市高层次人才  
深圳锐能微科技联合创始人/CEO  
主持工业级物联网芯片以及通讯设计  
此产品在电能计量领域 市占率第一  
销量近 10 亿颗



熊韬  
CV算法顾问

北京大学信科微电子学士  
约翰斯霍普金斯大学电子工程博士

发表SCI期刊会议20+  
学术引用400+  
美国专利3项

## 我们做过什么-亿级像素的阵列智能摄像机



人眼真实场景



9000万像素六目实际画面



750米距离 画面细节仍然清晰可见

每秒**17亿像素**的信息采集和**72帧**的AI运算

“超高清阵列式计算机视觉一体化系统” 获得第22届中国国际高新技术成果交易会  
“优秀产品奖” 和 “优秀展示奖”

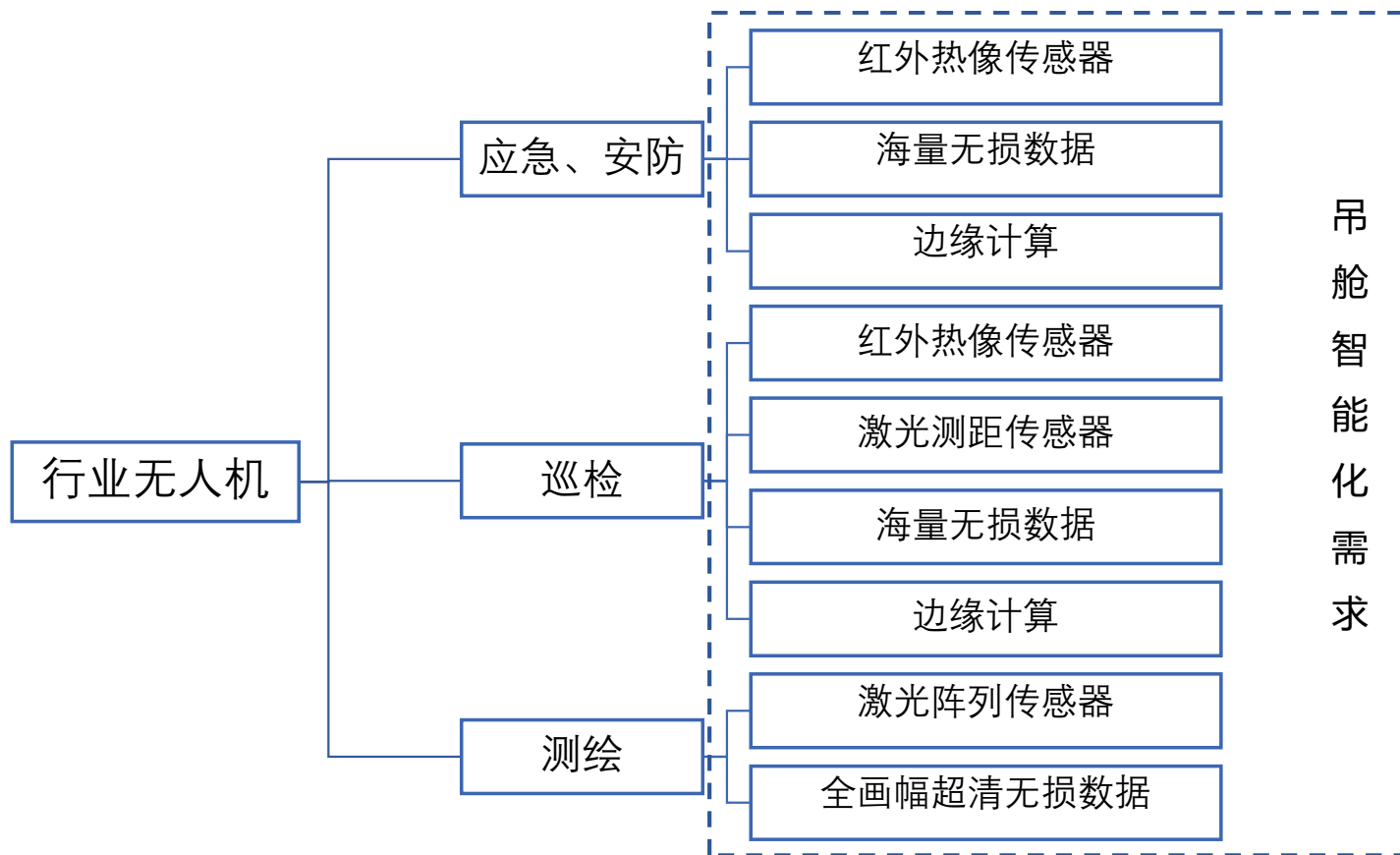
## 无人机行业缺什么-智能吊舱需求迫切

2020年近300亿RMB市场规模	代表企业	应用场景	是否自研吊舱	备注
市场占有率38%	大疆创新	巡检、安防	是	吊舱产品不能与其他厂商无人机兼容
市场占有率62%	易瓦特	电网巡检	否	
	中航金城	警务、应急、电网巡检	否	
	普宙	边海防、警务、电网巡检	否	
	紫燕	应急	否	
	成都纵横	测绘, 应急	否	
	飞马机器人	警用、应急、运输	否	
	其他		否	

无人机厂商都在发力攻克无人机机体的 飞行里程、稳定飞行、精准定位

62%市占率的行业无人机吊舱的市场刚需

## 无人机行业缺什么-智能吊舱需求迫切（续）



无人机吊舱迫切需要升级为多路传感器融合智能终端设备

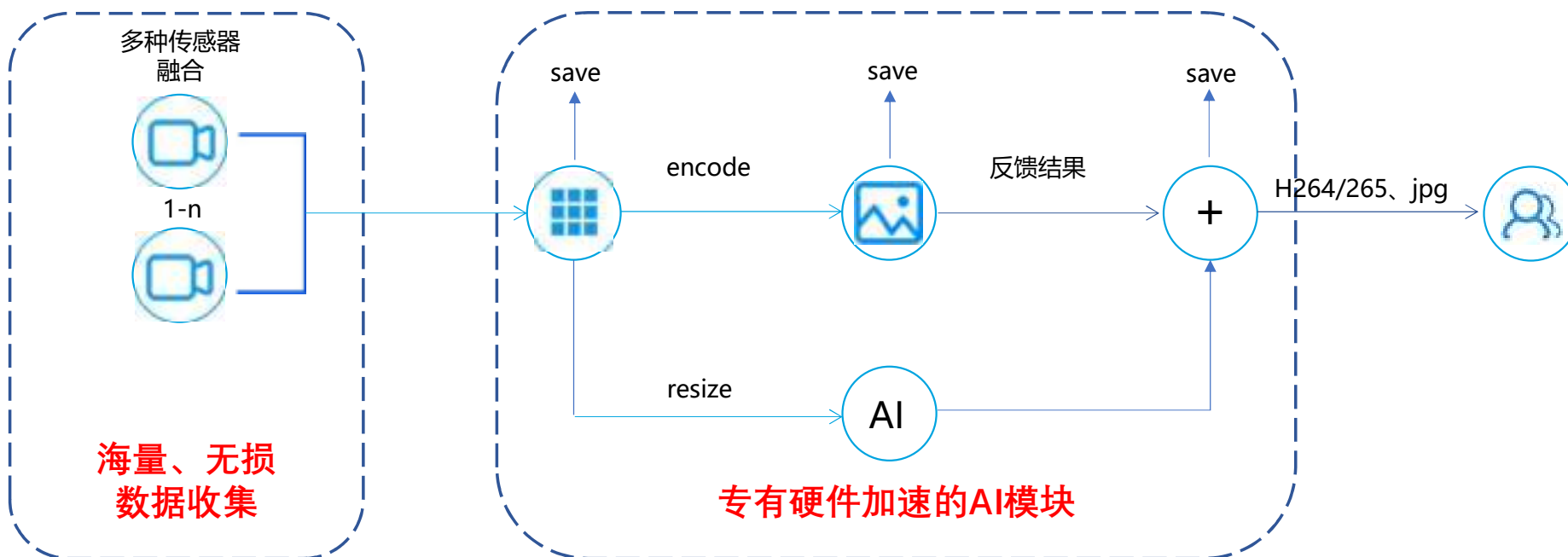
## 我们要做什么-产品定位



布雷斯塔锚定行业级无人机智能吊舱市场，  
为行业级无人机提供**高效率、高性价比、高性能**的智能吊舱产品

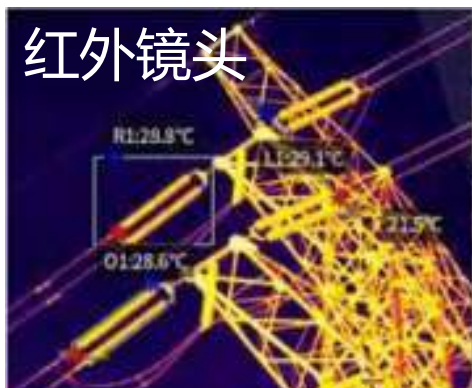
## 我们如何解决-产品架构

产品架构



布雷斯塔多路传感器智能终端，通过多路可见光和多传感器以及AI加速，  
完成端侧目标识别和锁定、获取精准有效信息

## 产品优势-电网案例



红外镜头



广角镜头



长焦镜头



**优势：**海量无损数据、实时计算、有效传输  
(信息的广度+深度) (低延时) (低带宽)

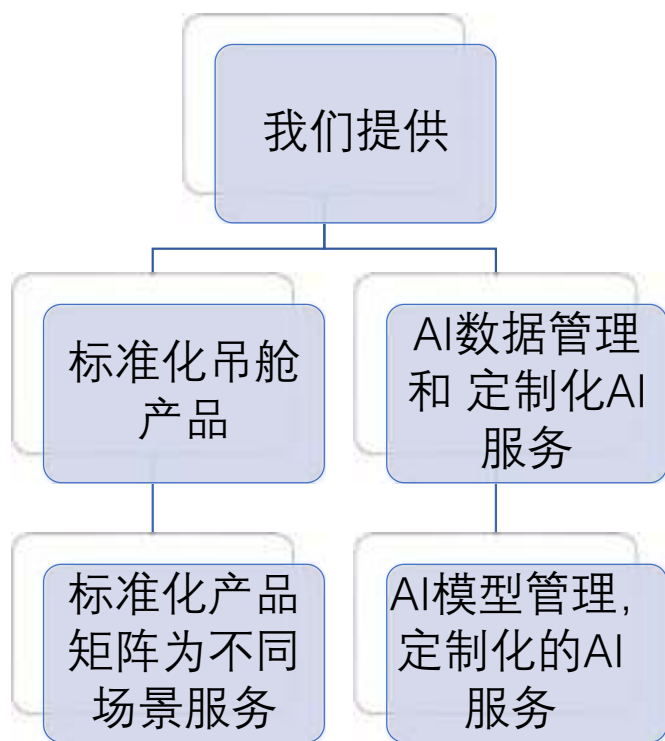


## 我们有何与众不同-竞争对手

		大疆	品灵/拓扑或其它厂商	布雷斯塔
可见光部分	广角	3840x2160@30fps	广角长焦只能二选一	最多可达8个4000 x 3000@21fps/3840x2160@30fps
	长焦	3840x2160@30fps, 或 5184 x 3888照片		光学变焦30X, 5184 x 3888@15fps/3840x2160@30fps
其他传感器		2路可见光、热像仪、激光测距仪	一路可见光、热像仪、激光测距仪	热像仪、激光测距仪、激光雷达、双目测距等多种传感器
AI功能		需增加外设	需增加外设	最大30TOPS(FP16)
AI延时		增加外设后2s左右	/	0.4s左右
兼容性		只支持大疆体系无人机	好	好
备注		方案来源于大疆无人机的自主方案自主研发soc, 升级设备需要更换平台	无核心技术, 基于市场现成的HI3516等视频边界码芯片的组装方案商	具备多种传感器并行计算和融合能力

多路传感器并行、硬件加速的**30TOPS**的AI运算储备,  
AI运算延时仅为大疆的**1/5 (0.4s)**

## 我们如何盈利-商业模式



### 客户



为行业级无人机提供**高效率、高性价比、高性能**的智能吊舱

目前已与武汉某无人机公司签订了试用订单，与南京某无人机公司达成订单意向

## 我们下一步计划

### 产品

- 完成四光吊舱的产品迭代
- 多光产品的研发
- 专用的AI数据管理平台开发

### 市场

- 与客户共同开发电网巡检行业应用
- 与客户共同开发应急安防行业应用
- 完成2-3个种子客户的小批量交付

### 技术

- 算法和服务团队储备
- 不同CV算法及模型应用与不同边缘设备的配置方法



苏蓉 18924655199

本轮融资1000w，释放股权15%



华辰速造

一站式快速制造服务平台

武汉华辰美光科技有限公司创始人兼CEO 李川

## 1

## 我们是谁？



CEO 李川



CTO 蒋国庆



COO 徐其武



SSE 王念

- 武汉工程大学过控专业学士
- 曾任**国光产品工程师**
- 大三开始产品设计制造

- 武汉工程大学电气专业学士
- 曾任**怀光智能硬件工程师**
- 产品硬件开发与设计制造

- 罗彻斯特大学工商管理硕士
- 曾任**中科院**神经所研究员
- 定制化零部件业务推广

- 武汉工程大学软件专业学士
- 曾任长江证券**软件工程师**
- 丰富的网站与平台搭建经验

## 2 我们发现了什么？



科研市场需求广



制造转型技术研究



技术创业如火如荼

**但，** 制造资源日渐枯竭



### 3 造成了哪些困扰？



质量参差不齐



加工周期长



价格混乱



售后困难

因此我们决定做**一站式**快速制造服务平台

## 4 我们怎样做？

如何获取订单？

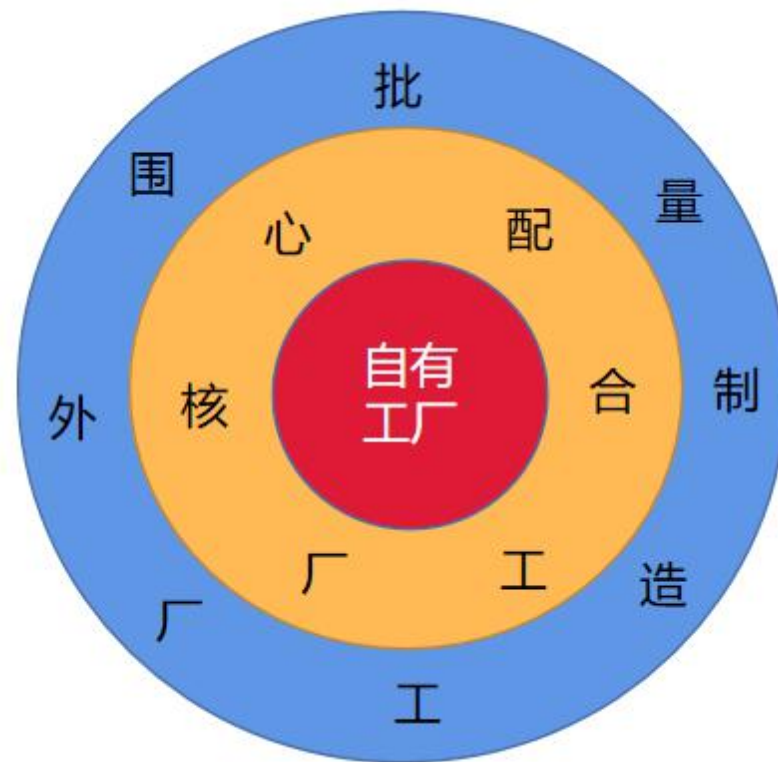
用APP+Web+线下推广获取订单

如何加工制造？

自有加工+配合外协

如何交付？

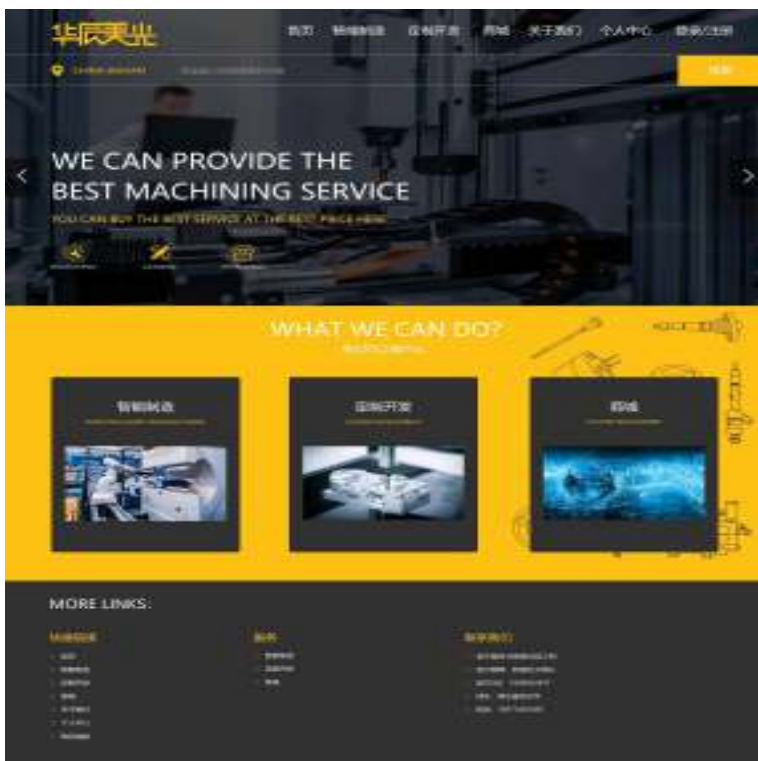
层层检测+次日达快递





## 4 我们怎样做 (续) ?

### 线上接单



### 工厂作业



### 次日送达



# 灵魂拷问：能否按时交付？能否保证质量？团队是否稳定？

## 1.能否按时交付

自有核心工厂



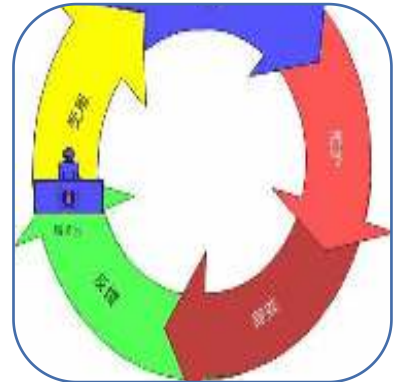
自有工厂，保证应急零部件生产周期，以及突发情况。

婉拒难件急要



严格审图，谨慎沟通，对于难做急要没把握的，坚决不做，不赚所有的钱。

生产全程掌控



对核心供应商，严格审核，以高利润，现金结算，高要求签订长期合作合同。保证下料，制造，表面处理全流程受控。

延期补偿



对最终延期交付，按照合同（电子）赔付客户，妥善处理。

## 2.能否保证质量

### 严格审图



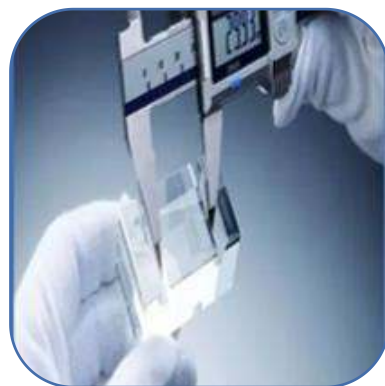
签订合同前，与客户充分沟通，以图纸最终精度为交付标准。

### 生产受控



坚持一个零件，一张生产流程表，下料，加工，表面氧化，发货。层层检测，保证质量。

### 出厂检测



所有零件，需要最终从平台检验后包装发货，由检验人员签字，打包发货。出现问题可以追溯。

### 返修补偿



对最终交付出现为题，无条件返修，对微小瑕疵，以打折等方式给予客户心里满足。

### 3.团队是否稳定

#### 股权成熟制度



团队成员之间，签订股权成熟协议，不配合的技术股东，无偿转增股权。

#### 供应商多样化



一个工艺部门保证多个供应商，如果一个供应商涨价，或者拒不配合，则可以更换供应商。

#### 技术储备丰富



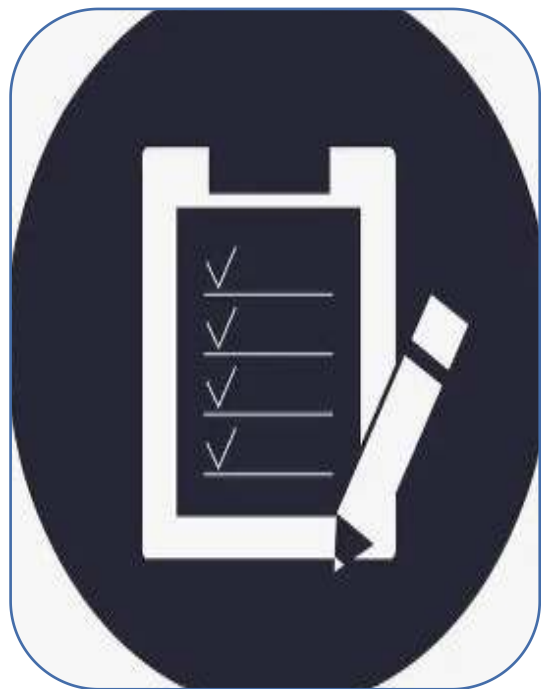
创始人是技术出身，在光学，机械，电子，软件领域合作伙伴丰富，保证技术储备稳定。

#### 流水化作业



将整个项目流水化作业，拆分工作单元，整理作业指导书，新手可以迅速上岗。

## 5 我们的成绩如何？



月订单：**20单**



月营业额：**15万元**



复购率：**72%**



利润率：**40%**

## 6 我们做成了什么？

单线光刻机



交期：**15天**  
金额：**5.4万元**

5G基站外壳



交期：**10天**  
金额：**2.6万元**

光理疗仪



交期：**3个月**  
金额：**9.1万元**

扫描系统



交期：**4个月**  
金额：**13万元**

用户评价：“质量可靠，交期快，很好的解决了我们的研发困难”

## 7 我们还想做什么？



**扩大影响**



**完善平台**

种子轮 拟融资**100万元**，出让股权**10%**

联系人：李川  
18571655392

